

Siamo uno dei principali intermediari finanziari vigilati da Banca d'Italia, specializzati nel supportare le imprese nell'accesso al credito. Lo facciamo con un approccio consulenziale che va oltre la garanzia: servizi, soluzioni su misura, supporto vero.

In vista dell'ampliamento della nostra Rete Commerciale siamo alla ricerca di 1:

Digital Sales Stage

La risorsa inserita, in affiancamento al proprio tutor, si occuperà di :

- Supportare la rete vendita nel territorio, utilizzando gli strumenti digitali più innovativi come il CRM ed Intelligenza Artificiale per entrare in contatto con nuovi clienti e far crescere le opportunità.
- Gestire il portafoglio clienti, affinando le capacità di negoziazione e comunicazione, costruendo relazioni solide e durature
- Generare nuovi lead e opportunità di business
- Gestione relazioni con Istituti di credito
- Reperimento documentale per attivazione pratiche di fido
- Valutazione servizi da erogare
- Collaborare con aree diverse, per rendere ancora più forti i nostri processi di vendita

Cosa cerchiamo

- Diploma/Laurea (o percorso in fase di conclusione) in Economia, Finanza, o simili
- Attitudine commerciale e spirito di iniziativa
- Buon uso del Pacchetto Office e degli strumenti digitali
- Orientamento al risultato

Cosa offriamo

- Inserimento in stage (tirocinio extracurricolare): durata 6 mesi con prospettive assuntive
- Disponibilità full-time, dal lunedì al giovedì 09.00-18.00 (con 1 ora pausa pranzo); venerdì 09.00-14.00
- Indennità mensile di partecipazione: € 800
- Tickets restaurant; € 8,00
- Laptop, smartphone
- Sede di lavoro: Porto Mantovano (MN)

Siamo inclusivi e accogliamo tutte le candidature, senza distinzioni di genere (D.lgs. 198/2006, L.903/77). Consulta la nostra informativa privacy (Reg. EU 679/2016).